

Curso Técnicas de Negociação



Objetivo / Conteúdo:

- Aprender a reconhecer e gerenciar tensão entre a criação de valor e a reivindicação dele;
- Entender seu estilo de negociação e gestão de conflitos de modo a ampliar os pontos fortes e minimizar os pontos fracos;
- Melhorar sua comunicação e estratégias de persuasão;
- Compreender o fluxo de uma negociação e aprender a focar esforços em cada fase;
- Usar exercícios práticos e simulações para testar a aprendizagem.

Data: 25/06

Horário: 18h30

Local: SEDE DA ADOP

Investimento: R\$100,00

<https://www.adop.org.br/noticia/275/curso-tecnicas-de-negociacao> em 10/02/2026 02:37